

МЕДИАКИТ-2023



ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ  
**РЖД-ПАРТНЕР**  
WWW.RZD-PARTNER.RU

**ПАРТНЕР**

## УНИКАЛЬНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «РЖД-ПАРТНЕРА»



100%-ное попадание в целевую аудиторию



Качественные публикации на актуальные темы,  
привлекающие внимание читателей



Аналитические журнальные статьи,  
выгодно отличающиеся от газетных публикаций



Вложение журнала в портфели/папки участников  
и выкладка на пресс-стойках на наиболее крупных  
отраслевых мероприятиях



Распространение на территории РФ и за рубежом



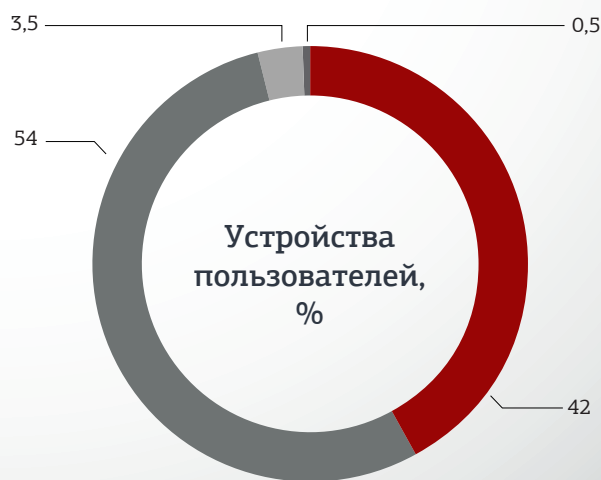
- (со)владельцы предприятий, индивидуальный бизнес
- руководители предприятий и их заместители
- руководители секторов, подразделений, отделов и их заместители
- специалисты
- госслужащие



- грузовладельцы (транспортные подразделения)
- ОАО «РЖД» (дирекции, департаменты, ДЗО и пр.)
- перевозчики, операторы подвижного состава
- логистические компании, экспедиторы
- производители подвижного состава
- ремонт ПС, поставка оборудования и запчастей
- порты и портовые терминалы
- компании из сфер ИТ, связи, автоматики и пр.
- банки, страховые, лизинговые, консалтинговые фирмы
- строительные компании
- таможенные брокеры
- прочие



- Российская Федерация
- страны СНГ
- дальнее зарубежье



- ПК
- смартфоны
- планшеты
- ТВ



## ПО ПОДПИСКЕ

в печатном и электронном виде



На крупнейших  
российских и зарубежных  
**ОТРАСЛЕВЫХ  
МЕРОПРИЯТИЯХ**



Специализированная рассылка в органы  
государственного управления федерального  
и регионального уровней, занимающиеся  
регулированием транспортной отрасли  
Российской Федерации





**№ 1-2** | Итоги грузовой работы на сети РЖД в 2022 году по основным номенклатурам: уголь и кокс, грузы ГМК, нефть и нефтепродукты, контейнеры, лес, минеральные удобрения, цемент и строительные грузы, зерно, машины и оборудование, автомобили, скоропорт. Прогнозы на 2023 год.

**№ 3-4** | Лидер транспортной отрасли – 2022

**№ 5-6** | Трансформация логистики, эффективные маршруты внешнеторговых грузопотоков, способы сокращения логистических затрат

**№ 7** | Контейнерные перевозки по сети РЖД: способы привлечения на сеть контейнеропригодных грузов плюс танк-контейнеры и флекситанки

**№ 8** | Тарифное регулирование транспортной отрасли. Конкурентоспособность железнодорожных тарифов в сравнении с тарифами других видов транспорта.

**№ 9-10** | Грузовые вагоны. Спрос и предложение. Производство и баланс парка на 2023 год.

**№ 11-12** | Инновационные технологии в транспортном комплексе

**№ 13-14** | Цифровая трансформация транспортной отрасли, внедрение новых технологий, импортозамещение, новые продукты для клиентов

**№ 15-16** | Подвижной состав, оборудование и материалы (инновации в железнодорожных технологиях: строительство инфраструктуры, ремонт пути, средства обеспечения безопасности движения и пр.)

**№ 17-18** | Как улучшить качество транспортного обслуживания грузовладельцев? Спецпроект: восточная логистика.

**№ 19-20** | Ремонт подвижного состава (вагоны и тяга)

**№ 21-22** | Актуальные вопросы развития транспортной инфраструктуры

**№ 23** | Доходность операторского бизнеса, эффективность использования парка и улучшение качества обслуживания клиентов

**№ 24** | Топ-10 главных событий транспортной отрасли – 2023

*\* Предварительный план.  
Возможны изменения.*



## Февраль

### Деловой семинар

«Претензионная работа на железнодорожном транспорте: штрафные санкции и досудебное разрешение спорных ситуаций»

## Март

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Перевозки нефтепродуктов в условиях санкций»

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Металл: особенности логистики металлургических грузов»

### Конференция

«Цифровизация на транспорте»

## Апрель

### Дискуссионный клуб

«Открытый разговор» в рамках выставки «ТрансРоссия-2023»

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Контейнерные перевозки»

### Деловой семинар

«Тарифообразование транспортной отрасли: железнодорожное, автомобильное, морское сообщение»

## Май

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Строительные грузы и цемент»

### Транспортный форум

«Подвижной состав: производство, эксплуатация, ремонт»

### Онлайн-конференция

«Порты Северо-Запада: диверсификация грузопотоков»

## Июнь

### Онлайн-конференция

«МТК Север – Юг: особенности южной логистики. Перспективы Каспийского региона»

## Июль

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Перевозка дорогостоящих грузов мелкими партиями, в том числе сборных»

## Август

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Особенности транспортировки скоропортящихся грузов»

## Сентябрь

### Онлайн-конференция

«Дальний Восток: где найти резервы пропускной способности?»

### Конференция, приуроченная

к 25-летию журнала «РЖД-Партнер»

«Операторский бизнес: четверть века на сети РЖД»

## Октябрь

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Перевозка зерна и минеральных удобрений»

### Деловой семинар

«Эксплуатация, ремонт и техническое обслуживание вагонов»

## Ноябрь

### Деловой онлайн-семинар

«Грузовая панорама. Перевозки угля»

## Декабрь

### XXI Международная конференция

«Рынок транспортных услуг: взаимодействие и партнерство» (РТУ)

\* Предварительный план.  
Возможны изменения.



## Периодичность 24 номера (14 выпусков в год)

### РАСЦЕНКИ НА МОДУЛИ

Цены указаны без НДС

1/8 .....	35 700 руб.
1/4 .....	54 270 руб.
1/3 .....	71 670 руб.
1/2 .....	91 840 руб.
1/1 .....	144 720 руб.

При размещении материала объемом от 1 полосы и более бонус – бесплатное размещение анонса с активной ссылкой на материал в новостной ленте сайта [www.rzd-partner.ru](http://www.rzd-partner.ru)

### VIP-РАЗМЕЩЕНИЕ

■ <b>NEW</b> 1-я ОБЛОЖКА ЖУРНАЛА		504 160 руб.
(в рамках концепции серии обложек 2022 года)		
■ Гейтфолдер (внутри журнала)		372 110 руб.
■ Гейтфолдер (снаружи журнала)		414 460 руб.
■ Суперобложка		372 110 руб.
■ Вклейка		310 090 руб.
■ 2-я страница обложки	<b>+100%</b>	290 520 руб.
■ 3-я страница обложки	<b>+70%</b>	245 910 руб.
■ 4-я страница обложки	<b>+150%</b>	361 640 руб.
■ 1-я страница журнала	<b>+50%</b>	216 990 руб.
■ 3-я страница журнала	<b>+25%</b>	180 840 руб.
■ 5-я страница журнала	<b>+50%</b>	216 990 руб.

### СКИДКИ при единовременной оплате

■ 2 номеров	<b>-5%</b>
■ 3 номеров	<b>-10%</b>
■ 6 номеров	<b>-15%</b>
■ 9 номеров	<b>-20%</b>
■ более 9 номеров	<b>-25%</b>

### СКИДКИ за количество полос в номер

■ 2 полосы	<b>-5%</b>
■ 3 полосы	<b>-10%</b>
■ 4 полосы	<b>-15%</b>
■ 5 полос	<b>-20%</b>
■ 6 и более полос	<b>-30%</b>

Скидки не суммируются.

Из них выбирается та, что больше

### ■ **NEW** ИНВЕСТИЦИИ В КОНТЕНТ

совместное создание редакционной статьи на 2 полосы при вашей поддержке	179 990 руб.
---	--------------

### Специальное предложение: пакет из 4 рекламных макетов размером 1/4 полосы по цене 1/8

Условия пакетного размещения: 4 макета размером 1/4 полосы на специально отведенной странице в рамках 4 тематических материалов в течение года

Стоимость 1 размещения в составе пакета ..... 36 180 руб. (все цены указаны без НДС)

Стоимость пакета из 4 размещений ..... 144 720 руб. при единовременной оплате

### УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА РАСПРОСТРАНЕНИЯ

- Рассылается по подписке в администрации различного уровня, а также ведущим промышленным предприятиям и коммерческим фирмам, пользующимся услугами железнодорожного транспорта; в транспортно-экспедиционные и операторские компании России, стран СНГ и Балтии, дальнего зарубежья; в банки, инвестиционные компании, ОАО «РЖД»; на железные дороги России и зарубежных стран; в представительства ОАО «РЖД» за рубежом; Минтранс России, Аппарат Правительства РФ, Совет Федерации, Государственную думу и т. д.
- Распространяется на ведущих российских и международных выставках и конференциях, имеющих отношение к функционированию рынка транспортных услуг



### **Журнал «РЖД-Партнер»**

Освещение транспортной отрасли в России, странах СНГ и Балтии, анализ событий и тенденций транспортного рынка, один из приоритетов – грузовые железнодорожные перевозки.

*Выходит два раза в месяц в печатном и электронном виде*

### **Журнал «РЖД-Партнер Документы»**

Публикация документов, определяющих изменения в транспортной отрасли, справочных и статистических материалов. Подборки документов структурированы по хронологическому и тематическому принципам.

*Выходит два раза в месяц в печатном и электронном виде*

### **ИА РЖД-Партнер.ру**

Эксклюзивные материалы о рынке транспортных услуг: новости, комментарии, интервью, спецпроекты, фоторепортажи, исследования, обзоры, статистика, дайджест деловой прессы, календарь отраслевых мероприятий, объявления и пр. Информационная лента обновляется с 9.00 до 18.00 каждый будний день.  
С 2002 г.

### **Обзор ставок операторов**

Ежемесячно в журнале «РЖД-Партнер».

### **Исследование «Ставки и грузовые вагоны»**

### **Исследование «Рынок производства и ремонта грузовых вагонов»**

### **Исследование «Рынок аренды грузовых вагонов»**

Ежемесячные исследования от журнала «РЖД-Партнер».

Отражают полную картину рынка аренды, производства, эксплуатации и ремонта грузовых вагонов за прошедший месяц.

*Распространяются по подписке в электронном виде с 2022 г.*

### **Исследование «Индекс качества услуг на железнодорожном транспорте»**

Ежеквартальное исследование журнала «РЖД-Партнер» по оценке потребителями качества продуктов и услуг, предоставляемых на железнодорожном транспорте.

*Выходит в электронном виде с 2011 г.*

### **Сайт «Смарт-Партнер Индустрия»**

<https://www.myspi.ru/>

*С 2021 г.*

ПО ВАШЕМУ ЗАКАЗУ МЕНЕДЖЕР СФОРМИРУЕТ ПАКЕТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ  
ИЗ РАЗНЫХ ПРОДУКТОВ «РЖД-ПАРТНЕРА»





### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПРИВЛЕКАЮТ КЛИЕНТОВ**

Экспедиторская компания из Казахстана искала клиентов в РФ, но не располагала рекламным бюджетом. Менеджер «РЖД-Партнера» предложил бюджетную емейл-рассылку об услугах экспедиторской компании по клиентской базе издания. Однократная рассылка сработала. Увидев результат, экспедиторская компания приняла решение о размещении публикаций в журнале.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПОМОГАЮТ ЗАКЛЮЧАТЬ КОНТРАКТЫ**

Крупная зарубежная компания – производитель машин и оборудования для железнодорожной отрасли при выходе на российский рынок приняла решение о публикации в «РЖД-Партнере». После публикации потенциальный заказчик заинтересовался описанной в статье продукцией и заключил с компанией договор.

Другая известная зарубежная компания обратилась к «РЖД-Партнеру» с просьбой организовать встречу с потенциальными партнерами во время ежегодной конференции журнала «Рынок транспортных услуг: взаимодействие и партнерство». Встреча положила начало переговорам и впоследствии привела к заключению крупного контракта.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПОПУЛЯРИЗИРУЮТ ВАШИ ПРОДУКТЫ И СЕРВИСЫ**

Любой компании важен интерес рынка к ее продукции. В ответ на такие потребности «РЖД-Партнер» неоднократно организовывал круглые столы для клиентов компаний в рамках популярных выставок. В этом случае подбор тем круглого стола и спикеров, привлечение слушателей журнал осуществляет совместно с клиентом.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ЗАЩИЩАЮТ ВАШИ ИНТЕРЕСЫ НА РЫНКЕ**

Публикации проблемных редакционных статей, созданных при поддержке клиентов, поддержат продвижение и защиту ваших интересов на рынке транспортных услуг. Через редакционные материалы вы можете влиять на общественное мнение, а также добиваться корректировки решений регуляторов.





«С журналом «РЖД-Партнер» мы работаем вместе почти 20 лет. На площадке издания всегда можно говорить то, что думаешь, поддерживать актуальную дискуссию, что очень важно для средства массовой информации».

**Игорь Левитин,**  
помощник президента России

«Хочу отметить, что журнал с точным названием «Партнер», безусловно, информативен и интересен. Информация о железнодорожной отрасли, представляемая на страницах издания, качественная, всеобъемлющая, а главное – актуальная. Импонирует то, что журнал дает возможность с разных ракурсов посмотреть на решение тех или иных задач – таких, например, как развитие логистических и цифровых технологий, производственных процессов и т. д. Журнал представляет читателям разносторонний взгляд, подкрепляя это мнениями экспертов, научными статьями, документами, юридическими консультациями и комментариями. Поэтому я и мои коллеги регулярно обращаемся к страницам журнала. Читательскую аудиторию «РЖД-Партнера» составляют не только работники железной дороги, но и руководители и сотрудники транспортных компаний, министерств и ведомств, крупные грузовладельцы, представители малого и среднего бизнеса, исследовательских институтов, преподаватели и инженеры образовательных организаций. Информированность клиентов и партнеров о текущих положительных изменениях в работе компании «Российские железные дороги» является драйвером для дальнейшего развития бизнеса и партнерских отношений. Считаю, что профессиональный, работоспособный, знающий

свое дело коллектив полностью справляется со своей задачей».

**Алексей Шилов,**  
заместитель генерального директора  
ОАО «РЖД» – начальник Центра  
фирменного транспортного  
обслуживания

«Ценность журнала «РЖД-Партнер» и его отличие от других отраслевых СМИ в том, что редакция действительно хочет видеть разные точки зрения, рассматривает вопросы взаимодействия разных видов транспорта, в том числе в ситуациях, когда их интересы могут не совпадать. Редакция располагает большим спектром экспертов, причем не только кабинетных, но и на практике знакомых с реальным сектором, работающих «на земле» с людьми. Я из таких экспертов. Я нахожу в журнале несовпадающие мнения, вижу полемику. Журнал не боится критических замечаний в адрес министерств и ведомств.

«РЖД-Партнер» был приглашен для освещения на IV Всероссийский слет автогрузоперевозчиков, который стал важным отраслевым событием 2022 года. Там прозвучало мнение делегатов о том, что отрасли требуется свое специализированное Министерство грузового автомобильного транспорта. Благодаря журналу об этой инициативе узнало значительное количество представителей транспортной отрасли и власти».

**Владимир Матягин,**  
президент национальной Ассоциации  
грузового автомобильного транспорта

«Сегодня редакция журнала «РЖД-Партнер» – это самые квалифицированные журналисты железнодорожной отрасли. Несмотря на рота-



цию последних лет, изданию удалось сохранить людей, которые, с одной стороны, не новички в транспортной журналистике, а с другой – отличаются живым интересом к тому, о чем пишут. Важной особенностью «РЖД-Партнера», которая делает его самым уважаемым транспортным изданием, является публикация дискуссионных статей, где соседствуют два автора с противоположными взглядами. Это признак настоящего качественного журнала, который уважительно относится к своим читателям, позволяет сравнивать разные точки зрения и делать самостоятельные выводы».

**Фарид Хусаинов,**  
к. э. н., эксперт НИУ ВШЭ,  
доцент РОАТ РУТ (МИИТ)

«Почему я читаю журнал «РЖД-Партнер»? Потому что железные дороги – это профессиональный рынок, и, к сожалению, на этом рынке присутствует очень мало профильной прессы и профессиональной журналистики. «РЖД-Партнер» сумел не просто встроиться в этот узкий информационный сегмент, где непрофессионализм сразу же прочитывается, но и стать лидером. Редакция журнала – это крепкая профессиональная команда, которая при подготовке материалов прорабатывает вопросы досконально, подбирает лучших экспертов и не боится злободневных тем».

**Павел Иванкин,**  
президент Национального исследовательского  
центра перевозок и инфраструктуры

«Для сотрудника Евразийской экономической комиссии, работающего в сфере торговой политики в области услуг и инвестиций, очень важно понимать механизмы работы транспортной системы РФ, поскольку транспорт – это локо-

мотив внешней торговли услугами. Поэтому мне было очень полезно принять участие в семинаре «Как выиграть на рынке рефперевозок в условиях нормативных изменений и дефицита парка?», который журнал «РЖД-Партнер» организовал и провел 26 июля 2018 года в Москве. Полезно было узнать о реальном положении дел в этом сегменте железнодорожной отрасли, о том, с какими сложностями сталкивается бизнес при использовании специализированного подвижного состава, в чем заключаются причины низких статистических показателей по железнодорожным перевозкам скоропортящихся грузов, услышать мнение экспертов об экономике вопроса и о многом другом, что обсуждалось на семинаре».



**Милена Мекшун,**  
главный специалист, эксперт  
департамента торговой политики  
Евразийской экономической комиссии

«Мне понравился уровень организации мероприятия и качественный подбор интересных спикеров, давших конкретные ответы на наши вопросы в ходе семинара «Претензионная работа на железнодорожном транспорте: практика рассмотрения спорных вопросов», который журнал «РЖД-Партнер» провел 21 июня 2018 года в Москве. Наиболее полезной частью мероприятия мне показался блок, в ходе которого участники семинара задавали вопросы и получали ответы от спикеров. Кое-что из рассказанного на семинаре я узнала впервые, например информацию о внедрении единой автоматизированной системы актово-претензионной работы в ОАО «РЖД».


**Татьяна Осипова,**  
старший менеджер  
управления организации перевозок  
ООО «Торговый дом «Башхим»




**Ретюнин  
Александр Сергеевич**  
генеральный директор,  
главный редактор

 +7 (812) 418-34-95  
 avs@rzd-partner.ru



**Зайцева Виктория**  
первый заместитель главного  
редактора – шеф-редактор

 +7 (812) 418-34-92, доб. 203  
 vika@rzd-partner.ru



**Александрова Кристина**  
заместитель главного редактора –  
ответственный редактор  
информационного агентства  
РЖД-Партнер.ру

 +7 (812) 418-34-92, доб. 116  
 kristina@rzd-partner.ru


**Вторушина Надежда**  
заместитель главного редактора –  
руководитель направления  
специальных проектов

 +7 (812) 418-34-92, доб. 209  
 vtorushina@rzd-partner.ru



**Ермоленко Марина**  
заместитель генерального директора –  
директор по маркетингу и рекламе

 +7 (812) 418-34-90, доб. 444  
 marina@rzd-partner.ru



**Дьяченко  
Олег Сергеевич**  
заместитель главного редактора

 +7 (495) 984-54-41  
 oleg@rzd-partner.ru

**Мальцева Елена**  
ведущий менеджер по связям  
с общественностью

 +7 (495) 984-54-41  
 malceva@rzd-partner.ru

**Преображенская Мария**  
ответственный секретарь,  
начальник препресс-отдела

 +7 (812) 418-34-92, доб. 205  
 maria@rzd-partner.ru

Подробная контактная информация представлена на сайте  
нашего информационного агентства

**[www.rzd-partner.ru](http://www.rzd-partner.ru)**