

МЕДИАКИТ-2022



ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ  
**РЖД-ПАРТНЕР**  
WWW.RZD-PARTNER.RU

**ПАРТНЕР**

## УНИКАЛЬНЫЕ КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «РЖД-ПАРТНЕРА»



100%-ное попадание в целевую аудиторию



Острые публикации на актуальные темы,  
привлекающие внимание читателей



Аналитические журнальные статьи,  
выгодно отличающиеся от газетных публикаций



Вложение журнала в портфели/папки участников  
и выкладка на пресс-стойках на наиболее крупных  
отраслевых мероприятиях



Федеральная система распространения



Наличие целевой читательской аудитории за рубежом  
(читатели журналов The RZD-Partner International  
на английском языке и The RZD-Partner International  
China на китайском языке и посетители крупных  
профильных выставок)



- (со)владельцы предприятий, индивидуальный бизнес
- руководители предприятий и их заместители
- руководители секторов, подразделений, отделов и их заместители
- специалисты
- госслужащие



- грузовладельцы (транспортные подразделения)
- ОАО «РЖД» (дирекции, департаменты, ДЗО и пр.)
- перевозчики, операторы подвижного состава
- логистические компании, экспедиторы
- производители подвижного состава
- ремонт ПС, поставка оборудования и запчастей
- порты и портовые терминалы
- компании из сфер IT, связи, автоматики и пр.
- банки, страховые, лизинговые, консалтинговые фирмы
- строительные компании
- таможенные брокеры
- прочие



- Россия
- Украина
- Беларусь
- США
- Казахстан
- остальные



- ПК
- смартфоны
- планшеты
- ТВ



## ПО ПОДПИСКЕ

в печатном и электронном виде



На крупнейших  
русских и зарубежных  
**ОТРАСЛЕВЫХ  
МЕРОПРИЯТИЯХ**



Специализированная рассылка в органы  
государственного управления федерального  
и регионального уровня, занимающиеся  
регулированием транспортной отрасли  
Российской Федерации





**№ 1-2** | Итоги грузовой работы на сети РЖД в 2021 году по основным номенклатурам (уголь и кокс, горно-металлургический комплекс, нефть и нефтепродукты, контейнеры, лес, минеральные удобрения, цемент и строительные грузы, зерно, машины и оборудование, автомобили, скоропорт). Прогнозы на 2022 год

**№ 3-4** | «Лидер транспортной отрасли – 2021»

**№ 5-6** | Мультимодальные перевозки. Взаимодействие на стыке различных видов транспорта («железная дорога – порт» и др.)

**№ 7** | Тренд на контейнеризацию. Контейнерные перевозки по сети РЖД

**№ 8** | Тарифообразование. Насколько конкурентны тарифы на железнодорожные перевозки?

**№ 9-10** | Грузовые вагоны: спрос и предложение. Производство вагонов и баланс парка на 2022 год

**№ 11-12** | Инновационные технологии в транспортном комплексе

**№ 13-14** | Цифровизация транспортной отрасли. В поиске эффективных решений

**№ 15-16** | Подвижной состав, оборудование и материалы (инновации в ж/д технологиях: строительство инфраструктуры, ремонт пути, средства обеспечения безопасности движения и пр.)

**№ 17** | Как улучшить качество транспортного обслуживания грузовладельцев?

**№ 18** | Контейнерные перевозки по сети РЖД: способы привлечения на сеть контейнеропригодных грузов. Танк-контейнеры и флекситанки

**№ 19-20** | Ремонт подвижного состава (вагоны и тяга)

**№ 21-22** | Актуальные вопросы развития транспортной инфраструктуры

**№ 23** | Совершенствование тарифной политики. Ставки операторов: последние тенденции

**№ 24** | Топ-10 главных событий транспортной отрасли – 2022

*\* Предварительный план.  
Возможны изменения.*



## февраль

### Деловой семинар

«Претензионная работа и судебная практика на транспорте. Страхование и сохранность грузов: ответственность перевозчика на разных видах транспорта»

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Контейнерные перевозки»

## март

### Конференция

«Цифровизация транспортной отрасли»

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Металлы: особенности логистики металлургических грузов»

## апрель

### Деловой семинар

«Тарифообразование на железнодорожном транспорте: тарифы РЖД и ставки операторов»

Дискуссионный клуб «Открытый разговор»  
в рамках выставки «ТрансРоссия-2022»

## май

### Транспортный форум

«Подвижной состав: производство, эксплуатация, ремонт»

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Строительные грузы и цемент»

## июнь

### Деловой семинар

«Электронный документооборот предприятий, бухгалтерская документация»

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Перевозка минеральных удобрений и зерна»

## июль

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Перевозка дорогостоящих грузов мелкими партиями, в том числе сборных»

## август

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Особенности транспортировки скоропортящихся грузов»

## сентябрь

### Деловой семинар

«Эксплуатация, ремонт и техническое обслуживание вагонов»

## октябрь

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Перевозка наливной продукции химической отрасли, нефтепродуктов, сжиженных газов, готовность инфраструктуры»

Конференция «Смарт-Партнер Индустрия»

## ноябрь

### Деловой семинар

«Грузовая панорама. Перевозки угля»

## декабрь

### XX Международная конференция

«Рынок транспортных услуг: взаимодействие и партнерство» (РТУ)

\* Предварительный план.  
Возможны изменения.



Периодичность 24 номера (15 выпусков в год)

Тираж 14 800 экз.

## РАСЦЕНКИ НА МОДУЛИ

Цены указаны без НДС

1/8 (205x31 мм, 140x42,5 мм)	32 450 руб.
1/4 (205x62 мм, 140x85 мм)	49 340 руб.
1/3 (205x83 мм, 70x248 мм)	65 150 руб.
1/2 (205x124 мм, 105x248 мм)	83 490 руб.
1/1 (230x295 мм, 295x230 мм)	131 560 руб.

## СКИДКИ при единовременной оплате

2 номеров	-5%
3 номеров	-10%
6 номеров	-15%
9 номеров	-20%
более 9 номеров	-25%

При размещении материала объемом от 1 полосы и более бонус – бесплатное размещение анонса с активной ссылкой на материал в новостной ленте сайта [www.rzd-partner.ru](http://www.rzd-partner.ru)

## VIP-РАЗМЕЩЕНИЕ

■ <b>NEW</b> 1-я ОБЛОЖКА ЖУРНАЛА		458 330 руб.
(в рамках концепции серии обложек 2022 года)		
■ Гейтфолдер (внутри журнала)		338 280 руб.
■ Гейтфолдер (снаружи журнала)		376 780 руб.
■ Суперобложка		338 280 руб.
■ Вклейка		281 900 руб.
■ 2-я страница обложки	+100%	264 110 руб.
■ 3-я страница обложки	+70%	223 550 руб.
■ 4-я страница обложки	+150%	328 760 руб.
■ 1-я страница журнала	+50%	197 260 руб.
■ 3-я страница журнала	+25%	164 400 руб.
■ 5-я страница журнала	+50%	197 260 руб.

## СКИДКИ за количество полос в номер

2 полосы	-5%
3 полосы	-10%
4 полосы	-15%
5 полос	-20%
6 и более полос	-30%

Скидки не суммируются.  
Из них выбирается та, что больше

## ■ NEW ИНВЕСТИЦИИ В КОНТЕНТ

совместное создание редакционной статьи на 2 полосы при вашей поддержке 163 630 руб.

## Специальное предложение: пакет из 4 рекламных макетов размером 1/4 полосы по цене 1/8

Условия пакетного размещения: 4 макета размером 1/4 полосы на специально отведенной странице в рамках 4 тематических материалов в течение года

Стоимость 1 размещения в составе пакета ..... 32 890 руб. (все цены указаны без НДС)

Стоимость пакета из 4 размещений ..... 131 560 руб. при единовременной оплате

## УНИКАЛЬНАЯ СИСТЕМА РАСПРОСТРАНЕНИЯ

- Рассылается по подписке в администрации различного уровня, а также ведущим промышленным предприятиям и коммерческим фирмам, пользующимся услугами железнодорожного транспорта; в транспортно-экспедиционные и операторские компании России, стран СНГ и Балтии, дальнего зарубежья; в банки, инвестиционные компании, ОАО «РЖД»; на железные дороги России и зарубежных стран; в представительства ОАО «РЖД» за рубежом; Минтранс России, Аппарат Правительства РФ, Совет Федерации, Государственную думу и т. д.
- Распространяется на ведущих российских и международных выставках и конференциях, имеющих отношение к функционированию рынка транспортных услуг



### **Журнал «РЖД-Партнер»**

Освещение транспортной отрасли в России, странах СНГ и Балтии, анализ событий и тенденций транспортного рынка, один из приоритетов – грузовые железнодорожные перевозки.

*Выходит два раза в месяц в печатном и электронном виде*

### **Журнал «РЖД-Партнер Документы»**

Публикация документов, определяющих изменения в транспортной отрасли, справочных и статистических материалов. Подборки документов структурированы по хронологическому и тематическому принципу.

*Выходит два раза в месяц в печатном и электронном виде*

### **ИА РЖД-Партнер.ру**

Эксклюзивные материалы о рынке транспортных услуг: новости, комментарии, интервью, спецпроекты, фоторепортажи, исследования, обзоры, статистика, дайджест деловой прессы, календарь отраслевых мероприятий, объявления и пр. Информационная лента обновляется с 9.00 до 18.00 каждый будний день. С 2002 г.

### **Исследование «Индекс качества услуг на железнодорожном транспорте»**

Ежеквартальное исследование журнала «РЖД-Партнер» по оценке потребителями качества продуктов и услуг, предоставляемых на железнодорожном транспорте.

*Выходит в электронном виде с 2011 г.*



### **Обзор ставок операторов**

*Ежемесячно в журнале «РЖД-Партнер».*



### **Журнал «Смарт-Партнер Индустрия»**

Освещение актуального состояния и перспектив развития добывающих и обрабатывающих отраслей промышленности РФ с уклоном на применение инновационных технологий. Региональный акцент – каждый выпуск журнала акцентирован на промышленности конкретного региона.

*Выходит один раз в квартал в печатном виде с 2021 г.*



### **Сайт «Смарт-Партнер Индустрия»**

<https://www.myspi.ru/>  
С 2021 г.

**Журналы The RZD-Partner International** на английском языке (с 2005 г.)

**и The RZD-Partner International China** на китайском языке (с 2007 г.)

к крупным зарубежным выставкам.

*Выходят в печатном и электронном виде*

ПО ВАШЕМУ ЗАКАЗУ МЕНЕДЖЕР СФОРМИРУЕТ ПАКЕТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ  
ИЗ РАЗНЫХ ПРОДУКТОВ «РЖД-ПАРТНЕРА»





### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПРИВЛЕКАЮТ КЛИЕНТОВ**

Экспедиторская компания из Казахстана искала клиентов в РФ, но не располагала рекламным бюджетом. Менеджер «РЖД-Партнера» предложил бюджетную имейл-рассылку об услугах экспедиторской компании по клиентской базе издания. Однократная рассылка сработала. Увидев результат, экспедиторская компания приняла решение о размещении публикаций в журнале.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПОМОГАЮТ ЗАКЛЮЧАТЬ КОНТРАКТЫ**

Крупная зарубежная компания – производитель машин и оборудования для железнодорожной отрасли при выходе на российский рынок приняла решение о публикации в «РЖД-Партнере». После публикации потенциальный заказчик заинтересовался описанной в статье продукцией и заключил с компанией договор.

Другая известная зарубежная компания обратилась к «РЖД-Партнеру» с просьбой организовать встречу с потенциальными партнерами во время ежегодной конференции журнала «Рынок транспортных услуг: взаимодействие и партнерство». Встреча положила начало переговорам и впоследствии привела к заключению крупного контракта.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ПОПУЛЯРИЗИРУЮТ ВАШИ ПРОДУКТЫ И СЕРВИСЫ**

Любой компании важен интерес рынка к ее продукции. В ответ на такие потребности «РЖД-Партнер» неоднократно организовывал круглые столы для клиентов компаний в рамках популярных выставок. В этом случае подбор тем круглого стола и спикеров, привлечение слушателей журнал осуществляет совместно с клиентом.



### **ПУБЛИКАЦИИ В «РЖД-ПАРТНЕРЕ» ЗАЩИЩАЮТ ВАШИ ИНТЕРЕСЫ НА РЫНКЕ**

Публикации проблемных редакционных статей, созданных при поддержке клиентов, поддержат продвижение и защиту ваших интересов на рынке транспортных услуг. Через редакционные материалы вы можете влиять на общественное мнение, а также добиваться корректировки решений регуляторов.



«С журналом «РЖД-Партнер» мы работаем вместе почти 20 лет. На площадке издания всегда можно говорить то, что думаешь, поддерживать актуальную дискуссию, что очень важно для средства массовой информации».

**Игорь Левитин,  
помощник президента России**

«РЖД-Партнер» на протяжении всей своей истории широко известен в отраслевых кругах и пользуется неизменным уважением. На страницах издания находили отражение все значимые события и преобразования. Что очень важно для экспертного сообщества, так это возможность высказывать свое мотивированное мнение, открыто обсуждать реформу, сопровождающие ее сложности, а также немалые успехи. Сейчас уже нельзя себе представить информационное поле без журнала «РЖД-Партнер». Хочу пожелать коллективу дальнейших успехов и многих лет эффективной работы на благо транспортной отрасли».

**Анатолий Голомолзин,  
заместитель руководителя Федеральной  
антимонопольной службы (до июля 2020 г.)**

«Хочу отметить, что журнал с точным названием «Партнер», безусловно, информативен и интересен. Информация о железнодорожной отрасли, представляемая на страницах издания, качественная, всеобъемлющая, а главное – актуальная. Импонирует то, что журнал дает возможность с разных ракурсов посмотреть на решение тех или иных задач – таких, например, как развитие логистических и цифровых технологий, производственных процессов, и т. д. Журнал представляет читателям разносторонний взгляд, подкрепляя это мнениями экспертов, научными статьями, документами, юридическими консультациями и комментариями.

Поэтому я и мои коллеги регулярно обращаемся к страницам журнала. Читательскую аудиторию «РЖД-Партнера» составляют не только работники железной дороги, но и руководители и сотрудники транспортных компаний, министерств и ведомств, крупные грузовладельцы, представители малого и среднего бизнеса, исследовательских институтов, преподаватели и инженеры образовательных организаций. Информированность клиентов и партнеров о текущих положительных изменениях в работе компании «Российские железные дороги» является драйвером для дальнейшего развития бизнеса и партнерских отношений. Считаю, что профессиональный, работоспособный, знающий свое дело коллектив полностью справляется со своей задачей».

**Алексей Шилов,  
заместитель генерального директора  
ОАО «РЖД» – начальник Центра  
фирменного транспортного  
обслуживания**

«Почему я читаю журнал «РЖД-Партнер»? Потому что железные дороги – это профессиональный рынок, и, к сожалению, на этом рынке присутствует очень мало профильной прессы и профессиональной журналистики. «РЖД-Партнер» сумел не просто встроиться в этот узкий информационный сегмент, где непрофессионализм сразу же прочитывается, но и стать лидером. Редакция журнала – это крепкая профессиональная команда, которая при подготовке материалов прорабатывает вопросы досконально, подбирает лучших экспертов и не боится злободневных тем».

**Павел Иванкин,  
президент Национального исследовательского  
центра перевозок и инфраструктуры**

«Регулярно читаю «РЖД-Партнер» с 1998 года, когда он только зарождался. Читаю его потому, что в любом выпуске всегда можно обнаружить что-то существенное для понимания процессов, происходящих на рынке грузовых и пассажирских перевозок».

**Георгий Давыдов,**  
президент Национальной ассоциации  
транспортников

«Наша компания выписывает журнал «РЖД-Партнер», потому что трудно найти другое настолько же компетентное издание транспортной отрасли, посвященное тематике железнодорожных перевозок в России и странах СНГ. «РЖД-Партнер» не только по праву занимает первое место по освещению всего спектра практических аспектов перевозок, но и выступает профессиональной площадкой по экспертному обсуждению, открытому высказыванию мнений и взглядов всех участников рынка железнодорожных перевозок. А это оказывает существенное влияние на формирование политики и стратегии развития отрасли в целом. Нам нравится стремление журнала быть всегда на острие самых горячих тем и вопросов, волнующих сообщество».

**Алексей Алексеев,**  
генеральный директор  
ООО «Стура Транспорт»

«Для сотрудника Евразийской экономической комиссии, работающего в сфере торговой политики в области услуг и инвестиций, очень важно понимать механизмы работы транспортной системы РФ, поскольку транспорт – это локомотив внешней торговли услугами».

Поэтому мне было очень полезно принять участие в семинаре «Как выиграть на рынке рефперевозок в условиях нормативных изменений и дефицита парка?», который журнал «РЖД-Партнер» организовал и провел 26 июля 2018 года в Москве. Полезно было узнать о реальном положении дел в этом сегменте железнодорожной отрасли, о том, с какими сложностями сталкивается бизнес при использовании специализированного подвижного состава, в чем заключаются причины низких статистических показателей по железнодорожным перевозкам скоропортящихся грузов, услышать мнение экспертов об экономике вопроса и о многом другом, что обсуждалось на семинаре».

**Милена Мекшун,**  
главный специалист, эксперт  
департамента торговой политики  
Евразийской экономической комиссии

«Мне понравился уровень организации мероприятия и качественный подбор интересных спикеров, давших конкретные ответы на наши вопросы в ходе семинара «Претензионная работа на железнодорожном транспорте: практика рассмотрения спорных вопросов», который журнал «РЖД-Партнер» провел 21 июня 2018 года в Москве. Наиболее полезной частью мероприятия мне показался блок, в ходе которого участники семинара задавали вопросы и получали ответы от спикеров. Кое-что из рассказанного на семинаре я узнала впервые, например информацию о внедрении единой автоматизированной системы актов-претензионной работы в ОАО «РЖД».

**Татьяна Осипова,**  
старший менеджер  
управления организации перевозок  
ООО «Торговый дом «Башхим»



**Жужукало Александр Сергеевич**  
генеральный директор  
✉ zhoze@om-express.ru



**Ермоленко Марина**  
заместитель генерального  
директора – директор  
по маркетингу и рекламе  
☎ +7 (812) 418-34-90, доб. 444  
✉ marina@rzd-partner.ru



**Ретюнин Александр Сергеевич**  
главный редактор  
☎ +7 (812) 418-34-95  
✉ avs@rzd-partner.ru



**Александрова Кристина**  
заместитель главного редактора –  
ответственный редактор  
информационного агентства  
РЖД-Партнер.ру  
☎ +7 (812) 418-34-92, доб. 116  
✉ kristina@rzd-partner.ru



**Зайцева Виктория**  
первый заместитель  
главного редактора –  
шеф-редактор  
☎ +7 (812) 418-34-92,  
доб. 203  
✉ vika@rzd-partner.ru



**Мальцева Елена**  
ведущий менеджер по связям  
с общественностью журнала  
«РЖД-Партнер»  
☎ +7 (495) 984-54-41  
✉ malceva@rzd-partner.ru



**Дьяченко Олег Сергеевич**  
заместитель главного  
редактора  
☎ +7 (495) 984-54-41  
✉ oleg@rzd-partner.ru



**Чернышевская Юлия**  
ведущий менеджер по связям  
с общественностью журнала  
«Смарт-Партнер Индустрия»  
☎ +7 (965) 061-61-75  
✉ chernishevskaya@rzd-partner.ru

Подробная контактная информация представлена на сайте  
нашего информационного агентства

**[www.rzd-partner.ru](http://www.rzd-partner.ru)**